



PRESENTAZIONE AZIENDALE

Istituti Creditizi, Agenzie Immobiliari, Imprese Edili e Professionisti: sono questi i canali in cui opera QuiMutuo, organizzazione specializzata nella consulenza ed assistenza al cliente privato per l'ottenimento di mutui bancari finalizzati all'acquisto della prima casa.

Più in dettaglio, attraverso la Direzione Centrale di Rutigliano (alle porte di Bari) e le Agenzie sparse nel territorio pugliese e lucano (Foggia, Taranto, Lecce e Matera) QuiMutuo è in grado di erogare assistenza a chi sta per comprare casa ed ha bisogno di assistenza personalizzata per districarsi tra perizie, assicurazioni, pratiche notarili e bancarie, contratti e condizioni di mutuo, ecc. Una particolare attenzione ai rapporti di compravendita con le imprese edili ed il comparto agrario sono attestati dal consolidamento delle Divisioni Plan e Credito Agrario a ciò dedicate.

Un organico composto da circa 100 unità con un'età media di 32 anni; 2.600 le famiglie che si sono affidate ai servizi QuiMutuo per un valore di oltre 75 milioni di Euro: questi i dati significativi registrati nel corso del 2003.

QuiMutuo è inoltre attiva sul fronte del raccordo dei giovani con il mondo del lavoro, attraverso sinergiche collaborazioni con il sistema scolastico ed universitario pugliese e lucano, che si sostanziano in testimonianze d'aula, offerte di stage, premi per tesi di laurea e visite guidate nelle diverse aree aziendali.

SELEZIONE PERSONALE IN ATTO

In base al Piano di Sviluppo per il 2004, QuiMutuo è alla ricerca di sedici nuovi collaboratori ambo sessi da dislocare nelle sue diverse Agenzie per lo sviluppo delle attività consulenziali a favore della clientela privata e dei partners commerciali (professionisti, banche, agenzie immobiliari ed imprese edili)

Più in dettaglio, le esigenze territoriali riguardano Bari (5 unità), Foggia, Taranto e Matera con tre unità ognuna, ed infine due per Lecce e l'area salentina.

Per tutte le figure professionali costituisce titolo preferenziale aver svolto significative attività di vendita; è inoltre richiesta un'età tra i 25 ed i 35 anni, diploma superiore, buona presenza, possesso di auto e capacità lavorative in team e per obiettivi.

QuiMutuo offre un periodo di formazione teorico-pratico; il successivo inquadramento contrattuale (contratto di intermediari creditizi con retribuzione mista, incentivi e rimborso spese) sarà commisurato alle capacità del candidato; periodici i training formativi in aula, organizzati direttamente da QuiMutuo con propri formatori.

*Le candidature dovranno pervenire entro il 28 febbraio
via fax allo 080.4778128
o all'indirizzo di posta elettronica: risorseumane@quimutuo.it,
dettagliando la motivazione, la sede prescelta ed il curriculum vitae.*